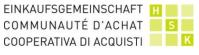


1. Tagung der Einkaufsgemeinschaft HSK

Ansatz und Erfahrung der Einkaufskooperation HSK

Daniel Schmutz CEO Helsana Versicherungen AG

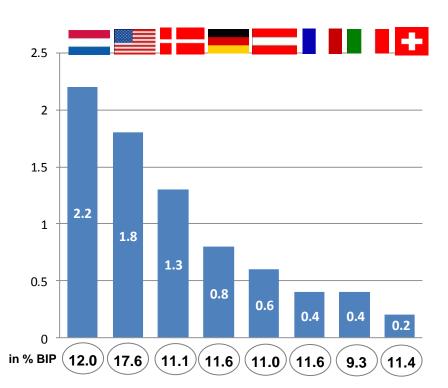


Gutes Gesundheitswesen in der Schweiz

Ein Verbund von Helsana, Sanitas und KPT

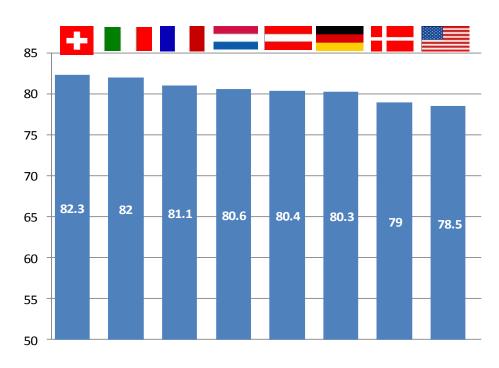
Kosten: Unterproportionaler Anstieg

Veränderung des %-Anteils der Gesundheitskosten am BIP 2005 - 2010

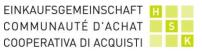


Qualität: Gut soweit messbar

Lebenserwartung (Jahr 2009)



Quelle: OECD Health Data

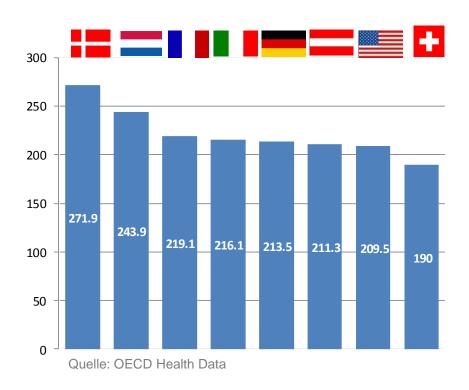


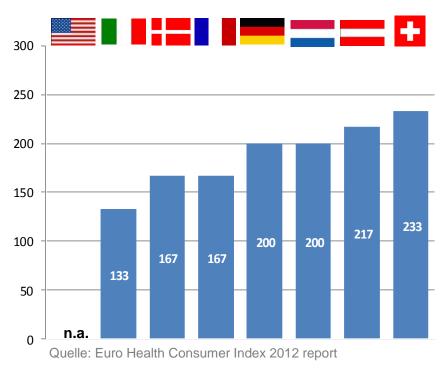
Gutes Gesundheitswesen in der Schweiz

Ein Verbund von Helsana, Sanitas und KPT

Sterblichkeit Bösartige Tumore 2007 (pro 100'000 Personen)

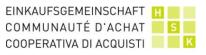
Zugangsindex 2012 (Behandlungswartezeiten)





Situation vor HSK war ein de-facto Monopol - Universit Basel ATUP! Leistungs-Ärzte-Gesellschaft des Kantons Zug sanitas **EGK** Kantonsspital Baden KSB Wetthewerh Groupe Mutuel ■ Monopol Sympany med/X santésuisse zürich 95% visana Helsana KAV JAPC KAV Kantonsapothekervereinigum

Warum HSK?



Ein Verbund von Helsana, Sanitas und KPT



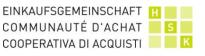
Situation vor HSK

.... war ein de-facto Monopol



Ziel der HSK:
Abschaffung Einkaufsmonopol
und Schaffung von Wettbewerb

Ziele der HSK: Wo stehen wir heute?



Ein Verbund von Helsana, Sanitas und KPT

Ziel Status heute

- Etablierung der HSK als eigenständiger Verhandlungspartner
- Professionelle Abwicklung der Verhandlungen
- Übergang ins neue System ohne allzugrosse Reibungsverluste
- Ausdehnung der HSK auf weitere Tarifkategorien
- Eigenständige Marktwahrnehmung der HSK
- Klare Rollenteilung zwischen Kantonen und Versicherern
- Kantone und Behörden von Wettbewerb überzeugt















Verhandlungsprozess mit Licht und Schatten

Ein Verbund von Helsana, Sanitas und KP

Ergebnisse und Erfahrungen aus Sicht HSK





Prozes

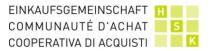
- Verhandlungskonzept im Markt akzeptiert (Benchmark, Spitalkategorien)
- Konsistent und Transparenz

- Verzögerte/verweigerte Lieferung von Kostendaten
- Wichtige Aspekte spät geklärt (ANK, MCD)

Kommunikation

- Generell positive
 Wahrnehmung HSK durch
 Leistungserbringer
- Keine Schlammschlacht gegenüber tarifsuisse

- Zusammenarbeit mit Kantonen noch zu wenig etabliert
- Wettbewerbsfeindliches Verhalten einzelner Marktplayer



Danke!

Daniel Schmutz CEO Helsana Versicherungen AG